

Download Doc

VERHANDLUNGSKOMPETENZ - EIN PERSÖNLICHKEITSORIENTIERTER UND SITUATIVER ANSATZ ZUR OPERATIONALISIERUNG INDIVIDUELLEN VERHANDLUNGSPOTENZIALS



Wolfgang Science Pabst Okt 2010, 2010. Taschenbuch. Book Condition: Neu. 240x172x20 mm. Neuware - Der eigene Einfluss in Verhandlungen fußt in großem Maß auf individuellen Einstellungsmustern und Persönlichkeitseigenschaften. Verhandlungskompetenz bezeichnet nun nicht allein diese Eigenschaften, sondern auch die bewusste Steuerung und Aussteuerung derselben mit dem Ziel, den persönlichen Wirkungsgrad in Verhandlungen in Richtung Nutzen, Nachhaltigkeit und Erfolg zu optimieren. Dabei bewegen sich verhandelnde Personen stets im Spannungsfeld zwischen Verhandlungsgegenstand, Partnerschaft und Eigeninteresse. Marco Behrmann stellt in diesem Band ein dreifaktorielles...

Download PDF Verhandlungskompetenz - Ein persönlichkeitsorientierter und situativer Ansatz zur Operationalisierung individuellen Verhandlungspotenzials

- Authored by Marco Behrmann
- Released at 2010



Filesize: 7.33 MB

Reviews

Completely essential study ebook. This is for all those who stante there was not a well worth reading. I realized this book from my dad and i recommended this publication to find out.

-- **Jarrell Kovacek**

These sorts of publication is the greatest ebook accessible. I could possibly comprehended everything using this written e ebook. Your lifestyle span will likely be enhance when you total reading this ebook.

-- **Treva Roberts**

It in a of my personal favorite book. This is certainly for anyone who stante there had not been a worth studying. I found out this ebook from my i and dad advised this pdf to learn.

-- **Delphine Lebsack**